



NEGOCIACIÓN Y PERSUASIÓN

OFERTA DE CURSOS DE
HABILIDADES BLANDAS

Descripción

La negociación es una habilidad clave en el entorno profesional. Este curso desarrolla técnicas para lograr acuerdos efectivos y persuadir de manera ética.



Objetivo General

Desarrollar habilidades de negociación y persuasión efectiva.



Objetivos

- ▶ **Aplicar técnicas de negociación.**
- ▶ **Manejar objeciones.**
- ▶ **Lograr acuerdos ganar-ganar.**
- ▶ **Utilizar estrategias de persuasión ética. Contenidos**

Contenidos

Módulo 1:

Fundamentos de negociación

- Tipos de negociación.
- Etapas del proceso.

Módulo 2:

Estrategias de negociación

- Técnicas.
- Preparación.

Módulo 3:

Persuasión

- Principios de influencia.
- Comunicación persuasiva.

Módulo 4:

Manejo de objeciones

- Técnicas de cierre.
- Resolución de conflictos.

Metodología

- Simulación de negociación
- Role play
- Análisis de casos
- Taller práctico

Modalidad:

- Presencial
- Virtual
- Híbrida

Dirigido: Profesionales, vendedores y líderes.

Certificación: Certificado digital de aprobación con código QR de validación.





¡CAPACITAMOS A LOS

FUTUROS LÍDERES!

INFO: ➔



📞 098 149 5192

✉️ educacioncontinua@agtech.edu.ec

AG Educación
Continua
Tecnológico **AGtech**



AGtech
Instituto Superior Tecnológico

🌐 📱 📷 @agtech_ec

| agtech.edu.ec ➔